

**FORMATION PROPOSEE PAR
UFA LYCEE SAINT-JEAN
MEMBRE DU CFA ASPECT**

Les + du Lycée Saint-Jean

- ⊕ Une école à forte notoriété.
- ⊕ Des partenariats avec + de 500 entreprises.
- ⊕ Des formations personnalisées adaptées au marché de l'emploi.
- ⊕ Une structure moderne, des moyens pour progresser et s'épanouir.
- ⊕ Une équipe pédagogique motivée, dynamique et professionnelle.
- ⊕ Une pédagogie active.

Financement de la formation

Gratuit pour l'apprenti.

Sous réserve de l'accord de prise en charge d'un OPCO finançant la formation (formalités effectuées par le CFA ou l'employeur) et après signature d'un contrat d'apprentissage.

Accessibilité

L'établissement est accessible aux personnes en situation de handicap. Registre public d'accessibilité disponible à l'accueil.

Si une salle est inaccessible, le cours est déplacé dans une salle adaptée.

POUR NOUS CONTACTER

LYCEE SAINT-JEAN / UFA
1 Chemin de l'Espérance CS 81177
25003 BESANCON CEDEX
Téléphone : 03.81.47.42.27
Mail : superieur@notredamesaintjean.com

CFA ASPECT 20 rue Mégevand 25000
BESANCON
SIRET : 394 454 516 00029
Déclaration d'activité : 43250109825
Code UAI : 02519345

BTS

**BANQUE
CONSEILLER DE CLIENTELE PARTICULIER**

RNCP [RNCP1174](#) Référentiel : [BTS BANQUE](#)

**RYTHME DE L'ALTERNANCE :
1 SEMAINE EN ENTREPRISE 1 SEMAINE EN FORMATION
DUREE DE LA FORMATION : 1435 HEURES SUR 2 ANS**

Objectifs visés :

La/le titulaire du BTS BANQUE est un(e) professionnel(le) qualifié(e) dans :

- Les techniques juridiques et commerciales,
- La gestion de la relation client,
- La commercialisation et l'offre de produits et de services.

Les secteurs d'activité :

Elle/il exerce son activité, en respectant la réglementation en vigueur, dans les secteurs suivants :

- Etablissements bancaires, financiers, courtiers.

TYPE DE DIPLOME

- Diplôme d'Etat de niveau 5

**PREREQUIS ET CONDITIONS
D'ACCES**

- Être titulaire d'un Bac général, technologique, professionnel,
- Être âgé de 16 ans à 30 ans
- Signature d'un contrat d'apprentissage (non nécessaire pour candidater),
- Être déclaré apte à la visite médicale à l'embauche.

MODALITES ET DELAI D'ACCES

- Candidature via la plateforme Parcoursup
- Entretien de mai à juillet
- Hors Parcoursup candidature d'avril à septembre

QUALITES REQUISES

- Grande capacité à communiquer et à négocier,
- Capacité d'adaptation, de discrétion de qualités relationnelles, de persuasion et de rigueur,
- Sens de l'organisation et des responsabilités, aptitude au travail en équipe.

MODALITES PEDAGOGIQUES

- En présentiel (41 semaines de cours sur les 2 années)
- Plateforme Ecole Directe
- Office 365
- Pédagogie active

ACCESSIBILITE HANDICAPES

- Salles adaptées en rez-de-chaussée.
- Restauration en rez-de-chaussée.
- Accompagnement pédagogique.

CONTENU DE LA FORMATION

- Enseignement général : Culture Générale, Langues Vivantes, Economie Juridique et Organisationnelle.
- Matières professionnelles : Gestion de la relation client, développement et suivi de l'activité commerciale.

MODALITES D'EVALUATION

- Suivi en continu au fil de l'année
- 2 BTS blancs par an
- Examen final et contrôle en cours de formation

HORAIRES EN FORMATION

- De 8h00 à 17h30

POURSUITES D'ETUDES

- Poursuite d'études en Bac+3.

DEBOUCHES

- Conseiller clientèle,
- Chargé de gestion de portefeuille clients,
- Chargé de commercialisation de produits et services,
- Conseiller spécialisé en immobilier
- Responsable d'agence.

PASSERELLES

- BTS et DUT tertiaires,
- Licence (Université de FC),
- Vie active.

**POSSIBILITE DE VALIDER
CERTAINS BLOCS DE
COMPETENCE**

- Oui, (nous contacter).